

Bokslutskommuniké för januari – december 2008

Räkenskapsåret i sammandrag

- Nettoomsättningen ökade med 14 procent och uppgick till 3 502 MSEK (3 086), en organisk tillväxt på 7 procent för koncernen.
 - Rörelsesultatet EBITA ökade till 315 MSEK (235) vilket är NVS historiskt sett bästa resultat någonsin.
 - Resultat före skatt ökade med drygt 37 procent till 338 MSEK (246).
 - Kassaflödet från den löpande verksamheten uppgick till 365 MSEK (367).
 - Orderingången uppgick under året till 3 128 MSEK (3 505).
 - Orderstocken vid årets utgång uppgick till 1 404 MSEK (1 683).
-

Väsentliga händelser under året

Som ett led i bolagets tillväxtstrategi har NVS Installation genomfört sex företagsförvärv. Fyra i Sverige, ett i Norge samt ett i Finland. NVS-koncernens norska dotterbolag, Nordiske Varme Sanitær AS, har under året förvärvat samtliga aktier i det norska rörinstallationsföretaget Knut Nilsen & Co AS i Sandefjord. NVS har under året förvärvat samtliga aktier i Wirström & Månsson Rör AB med huvudkontor i Norrköping och i Sävar Energitjänst AB i Umeå samt förvärvat samtliga aktier i familjeföretaget LVI-Helin OY i Finland. NVS har också förvärvat rörelsen i Dextella Industrirör AB i Örby samt rörelsen i VVS- El & Fjärrvärmesupport VEFAB AB i Sävsjö.

I november 2008 förvärvade Imtech N.V. samtliga aktier i NVS Installation AB. Imtech är ett av Europas ledande företag inom tekniska installationer med säte i Gouda i Nederländerna. Företaget har cirka 23 000 anställda och en årlig omsättning om 3,9 miljarder euro, med verksamhet i Nederländerna, Belgien, Luxemburg, Tyskland, Storbritannien, Spanien och i Östeuropa. Imtech är noterat på Euronextbörsen i Amsterdam.



Det bästa året någonsin för NVS

2008 blev det bästa året någonsin för NVS Installation AB. Rörelseresultatet EBITA blev 315 MSEK. Nettoomsättningen ökade med 14 procent (till 3 502 MSEK) jämfört med föregående år och orderingången under året uppgick till 3 128 MSEK. Marknadsutbudet har varit genomgående starkt med en hög marknadsaktivitet inom NVS flesta geografiska avsnitt och verksamhetsområden, under årets sista månader märktes dock en viss avmattning. Bolagets resultatförbättring var främst ett resultat av koncernens ökade orderingång, effektivtets- och förbättringsprogram med fokus på lönsamhet samt ett starkt engagemang hos alla medarbetarna.

Våra affärsområden

Värme & Sanitet är basen i NVS verksamhet och svarar för mer än 50% av företagets verksamhet. Affärsområdet erbjuder helhetslösningar för alla typer av projekt inom Värme och Sanitet. Företaget utför allt från mindre service- och underhållsarbeten till stora och kvalificerade installationer. Inom Värme och Sanitet har kapaciteten och serviceutbudet förstärkts genom de företagsförvärv som skett under året.

NVS Sprinkler erbjuder totalentreprenader för sprinklersystem vilket omfattar allt från projektering till installation. Förutom detta hanterar NVS även kontakt med myndigheter, egenkontroller och serviceavtal. Under året har Sprinkler utvecklats starkt. Affärsområdet är störst i Sverige och Norge på sprinkler och har flest behöriga ingenjörer inom området.

Den höga kompetensen och NVS samlade installationsresurser gör att Sprinkler anlitas av kunder med stora krav på sina sprinkleranläggningar.

NVS Industri har omfattande kunskap och unik erfarenhet när det gäller installation och underhåll inom krävande industribranscher och anlitas ofta för att minimera kostsamma produktionsstörningar. NVS Industri är en av de marknadsledande inom process- och pappersindustrin, kraft- och värmeverk samt anläggningar för energi- och värmeåtervinning.

Ventilation handlar om att skapa en inomhusmiljö som är anpassad till de människor som vistas i den. Affärsområdet tar med sin kompetens ansvar för den totala inomhusmiljön hos kunderna.

Kyla arbetar med installation, kontroll och service av värmepumpar och anläggningar för kyla och luftkonditionering. Affärsområdet genomförde ett antal större entreprenader och flera av projekten innebar byte av äldre och energikrävande kylsystem till mer energi- och miljövänliga alternativ.

Service & Underhåll erbjuder tjänster som omfattar allt från enkla serviceuppdrag till mer omfattande och långsiktiga service- och underhållsavtal. Affärsområdet tillhör de största aktörerna på marknaden i Norden. En fortsatt satsning på effektivisering av verksamheten under året har gett goda resultat.

NVS Energi tar ansvar för heltäckande lösningar och de energi-effektiviseringsprojekt som konstant ökar på den nordiska marknaden. Ett stort antal av NVS filialer har under senare år anlitas i projekt där målet är att hjälpa kunderna bort från beroendet av el och olja. Den tekniska energikompetensen inom koncernen är hög. För att ytterligare förstärka bolagets marknadsprofil inom området har NVS Energi bildats.





Ökat marknadsintresse för framtida partneringsprojekt

NVS Samverkansentreprenad är ett samlingsbegrepp för de resurser och entreprenadlösningar NVS kan erbjuda i samband med så kallade partneringsprojekt. I denna typ av projekt samverkar ett flertal aktörer nära varandra. NVS har under senare år deltagit i sådana projekt bland annat tillsammans med några av Nordens större byggföretag. Då partneringsmodellen, som effektiviserar installations- och byggprocessen, mottagits mycket väl av marknaden förväntas dessa projekt öka i omfattning. Ett exempel på partneringsprojekt för NVS under 2008 är en utbyggnad av det uppmärksammade kontorskomplexet Lindholmsspiren i Göteborg, där NVS ansvarar för installationer för all värme och komfortkyla.



Projekt med allt större komplexitet

NVS filialer har under 2008 tecknat ett antal order med ett allt större ordervärde. Projekten visar att kunderna värdesätter NVS kapacitet och kompetens att ta ett heltäckande entreprenadansvar. Det nämnda partneringsprojektet Lindholmsspiren är ett exempel på detta liksom mediakoncernen MTG:s nya huvudkontor i Stockholm. Ytterligare exempel på större uppdrag är värme-, sanitet- och kylinstallationer när regementet på ön Gotland byggs om till bl a kontor. Ombyggnad av värme- och kylsystem på Härings Slott söder om Stockholm. Installation av 8 000 meter processrör på Kubal Aluminium, en stor metallindustri i norra Sverige, samt installation av system för bl a vatten, avlopp, värme, kyla och gas på ett nytt sjukhus i den mellansvenska staden Karlstad som ska stå klart 2010.

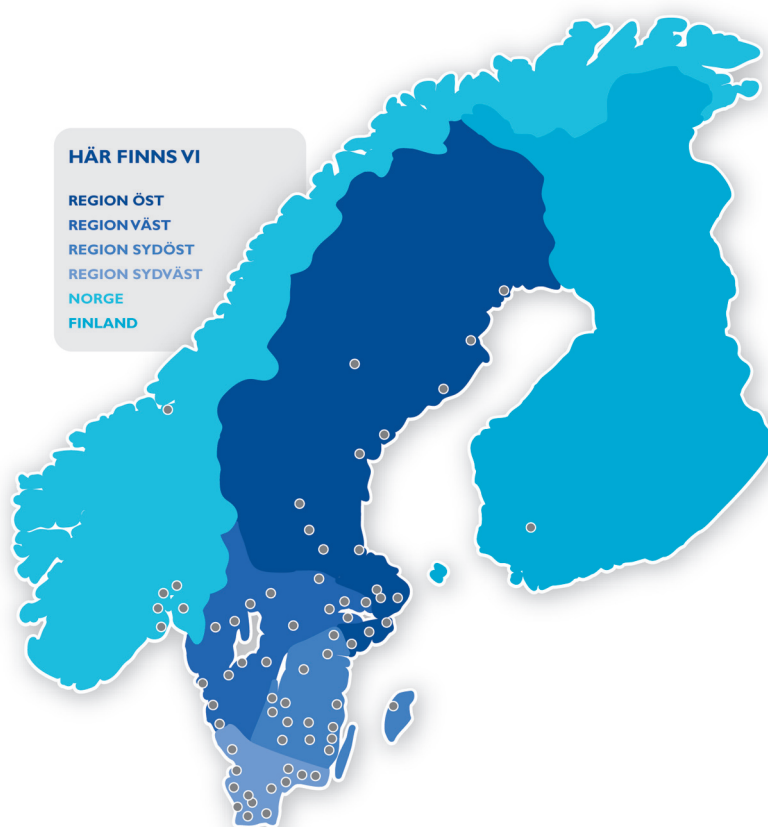
Fokusering 2009

Marknadsutvecklingen bedöms avta under det kommande året. NVS kommer att fortsatt fokusera på lönsamhet i affärerna med proffsigt genomförda projekt. Under 2009 kommer NVS att fortsatt vidareutveckla sin kompetens, främst inom projektledning, för att därmed kunna ta ansvar för ännu fler projekt där det ställs stora krav på resurser som förbättrar och effektiviserar installations- och byggprocessen. NVS kommer att fortsätta med åtgärder som stärker företaget som en uppskattad arbetsgivare och en attraktiv samarbetspartner för befintliga och potentiella kunder.



Ekonomisk översikt

Belopp i MSEK	2008	2007	2006
Nettoomsättning	3 502	3 086	2 825
Rörelseresultat	314,9	234,8	140,2
Finansnetto	22,6	10,9	- 1,2
Resultat före skatt	337,5	245,7	139,0



Om NVS

NVS är ett av Nordens ledande installationsföretag med omkring 2 400 medarbetare och en omsättning på ca 3 500 MSEK. Sedan november 2008 ägs NVS av den nederländska koncernen Imtech N.V. NVS verksamhet omfattar installationer inom värme och sanitet, sprinkler, industri, ventilation och kyla samt service och underhåll. Bolaget har ett 90-tal kontor i Sverige, Norge och Finland. NVS kunder finns inom både offentlig och privat sektor. Uppdragen omfattar allt från stora installationer för kommun, landsting och större byggföretag till mindre projekt för entreprenörer och privatpersoner. Läs mer på www.nvs.se